

## 目录

# 事奉主者的为人与话语职事

第一章 正确的为人-听话与说话

第二章 关于作人的学习

第三章 福音讲台与唱诗

第四章 福音谈话与探望

第五章 造就讲台

## 第一章 正确的为人-听话与说话

[回目錄](#) [下一篇](#)



### 正确的为人-神与人调和的活出

一个事奉主的人，『生命』与『生活』必须并重；『生命』是关乎属灵的原则与亮光，『生活』是关乎作人。在圣经中，申命记和哥林多后书分别给我们看见神的两位仆人—摩西和保罗—的生活为人，这是很有意义的。神的工作在他们手中作得好，因为他们有正确的为人。神的工作在我们手中作不好，往往是因为我们作人有问题。一个作主工的人，若是作人有问题，他无论有多少恩赐和亮光，都等于没有用。神所托付我们的是宇宙中最高工作，这工作要求我们有最好的生活。正如不爱干净的人作不了清洁的学；同样的，我们的生活为人若赶不上神的标准，就会把事奉拉低。因此，我们既有心事奉主，就要在作人的事上好好学习。

说到『作人』，有些基督徒有不正确的观念，以为人得救有了神的生命，就不要作人了。事实上，神不是仅仅要我们活出神生命的生活，乃是要我们活出神生命调在人生命里的生活。拿撒勒人耶稣是神来成为人，祂所过的就是神人调和的生活。祂受死、复活、升天，如今在荣跃里还是一个人；（徒七56；）并且祂这位神而人者也成为实际的灵活在我憫这些得救的人里面。（约十四17。）神的救恩是叫人活得更像人，作完全的人。人因着堕落，才活得不像人，过着『非人』的生活。今天我们的生活该是神的生命与人的生命调和，从我们里面活出来的生活。

## 学习听话并勒住舌头

关于作人的学习，说话是很重要的一环。人的话语最能代表人，可以说人就隐藏在他的话语中，正如神是在祂的话里面。话一说出来，人就表现出来。人说出来的话不只有辞句，有腔调和味道，还有里面的故事。会听话的人不仅听取别人所说的辞句，更能从辞句进到腔调中，从腔调进到味道中，又能从味道进到故事里。这『故事』就是话里所藏的事实，而说话的人就在这故事里。为主作工的人要学会听话，不只听辞句，更要听出其内在的故事。另一面，也要对付自己的话，因为能勒住自己舌头的，就能勒住全身。（雅三2。）

## 对付不该说的话

我们在说话上要有学习，首先要对付不该说的话。话该不该说，是以甚么为根据呢？我们要注意以下十点：第一，要看说话者的地位。神永不越过祂的地位而说话，祂也不要人越过地位而说话。例如，在马太十五章迦南妇人求主医治她的女儿，她所说的话有些是越过地位，也有些是站对地位的。她称主为『大卫的子孙』，（22，）是越过地位的话，因为只有以色列人有特权这样称呼主，外邦人没有这权利。因此主立即对付她说，『不好拿儿女的饼丢给小狗。』（26。）然而，她接着说，『就是小狗也吃主人桌子上掉下来的碎渣。』（27。）这就是站对地位的话，因此主称赞她的信心，并使她的女儿得医治。（28。）

第二，要看说话者的情形。人的地位可能对，但情形不对时，话还是不可说。第三，要看听话者的地位和情形。不仅说话者的地位和情形都要对，也要考量听话者；若是对方的地位或情形不对，话还是不该说。

第四，要看时间对不对。主耶稣在地上的时候曾说，『我的时候还没有到。』（约七6。）这表明祂这位永远无限的神，在地上的为人生活中仍受时间的限制。我们说话也该受限制，若是时间不对，即使是对的话也不该说。第五，要看地方对不对。若是地方不对，也不该说。

第六，要看话的性质（包括说话的动机）对不对。

第七，要看话说了是否有益处。不叫方得益处的话就是闲话。

第八，要看是否需要说。若是对方不能接受，就不需要说。

第九，要看有否涉及第三者。我们不该随意向人说到涉及第三者的话。

第十，要看里面的感觉如何。我们说话，要有里面膏油的涂抹才可以说；若是没有膏油，就不该说。

顺带一题，我们要不多说话，最好不多听话。凡不在正确地位上的话，我们就不该听。我们不听那不该听的话，就有助于我们不说不该说的话。我们不听闲言闲语，就不会说闲言闲语。

对付多说的话、弯曲的话、暗示的话、和不准确的话

我们除了对付不该说的话，还要对付以下四类不当的话。

第一，要对付多说的话。箴言说，『多言多语难免有过。』（十19上。）超过需要的话就是多说的，这是我们要避免的。

第二，要对付弯曲的话。智慧的话是该有的，但弯曲的话是要不得的。

第三，要对付暗示的话。我们的话要直说，要照着里面的意思说。例如，耶利哥的瞎子要得医治，他先是喊：『可怜我罢！.□.可怜我罢！』（路十八38~39）这不是直说。等到主问他：『你要我为你作甚么？』他就说，『我要能看见。』（41c）这才是直说。我们说话应当照着自己的心而说，听话时则要照着人的话而听。我们向神祷告，也要心口一致的向祂直说。心和口不一致的祷告，神是不会听的。

第四，要对付不准确的话。不准确的话会产生难处，必须对付。我们说话务要操练准确。

讲于一九五三年九月二日

## 第二章 关于作人的学习

[上一篇](#) [回目錄](#) [下一篇](#)



事奉主者学习作人，要注意以下各点。

### 与人发生关系要缓慢不急促

我们与人发生关系要缓慢，不要急促。弟兄姐妹之间可以有很深的爱，很深的交通；但除了弟兄姐妹的关系之外，最好不发生别的关系。若必须发生关系的话，必须发生得缓慢。凡很快与人发生关系的，必定是没有受过对付的人。日后必定有难处，有分争。我们与人发生关系，必须先紧而后松。关系的建立越慢、越认真越好，条件、界限必须严格、彻底。到末了要解除关系时，则要学习无所谓，学习放松。人与人之间之所以发生难处，常是因为关系发生得太快，以及先松后紧。若能先紧后松，很多难处就可以避免。

### 不要很快下断案

保罗说，作执事的人要先受试验。（提前三10）这表明一个原则：我们对人、对事不能一下子就下断案，必须各方面都认识透彻，才下断案。我们对人的信任也不要太快，不要很快听信人的话。这并不是说我们要故意怀疑弟兄，但总不能太轻易相信别人。然而，到了一天若是信任了，就不要再疑惑，不要改变。若是信错了，也不可用自己的政治手腕去更改，只能在主面前认罪，让主在环境中作自然的更改。总之，我们对人必须信任得慢，也更改得慢。

不要和人发生感情

绝对避免是非

我们要学习不和人发生感情。感情会叫人落入陷阱，事奉主者的感情尤其要受十字架的对付。我们与弟兄姐妹只能有在主里的交通，不能有交情。交情是属撒但的，我们要视之如毒蛇。新约的书信说到我们在主里的关系，没有说到『朋友』，只有说到弟兄和同工。（腓二25，帖前三2。）我们在召会中应当有属灵的同伴，但这和世上的朋友不同；朋友是在感情上的，同伴是一同担负主的事。世人之间没有真实的爱，我们在主里面要有真实的爱，就是神的爱，（约壹四7~8，）但没有天然的感情；天然的感情如同蜜，终必发酵。（参利二11。）事奉主者必须勒住感情。

我们与人接触要绝对避免是非。不管那一面是，那一面非，总要站在主这一面。主没有叫我们作审判官，因此我们不要落到是非里。事奉主者不要摸是非，并且要学习带人脱离是非、脱离讲理。撒但毒害人就是把人引到是非里，主是把人从是非里带出来，而带到神面前。在约翰福音里，我们看见人常带着是非问题到主面前，但主总不回答任何一面，只把人带到神面前。例如，在四章，撒玛利亚妇人题出关于敬拜地点的问题，主回答说，『不在这山上，也不在耶路撒冷，』（21，）并且指出真正的敬拜是在灵和真实里3（23~24。）在九章，门徒看见一个生来瞎眼的人，就问主：『是谁犯了罪，叫这人生来就瞎眼？是这人，还是他父母？』主的回答也是带他们脱离是非；主说，『不是这人犯了罪，也不是他父母犯了罪，乃是要在他身上显明神的作为。』（1~30）在八章，经学家和法利赛人把一个行淫时被拿的妇人带到主面前，问主该如何处置。主说，『你们中间谁是没有罪的，谁就先拿石头打她。』（7。）主的答复乃是把他们从是非对错引到祂自己这无罪的一位。要拒绝是非，最好就是不要知道事情。不是主安排环境叫我们知道的，就不必知道；不是我们责任的，也不必知道。如果学情已经摆在我们面前，给我们知道了，我们就不要当作消息听，乃要在主面前考量，到底可以给与甚么帮助。

## 不要作『聪明人』

如果学情给你知道了，不要作『聪明人』而装作不知道。我们要作智慧人，却不要作聪明人。事情一知道，就要在主面前寻求引导，找出帮助的路。不要耍聪明，为自己避免难处。对于你责任分内的事，若是不闻不问，就是作聪明人；事奉主者不该如此。我们即使没有明显的责任，至少也有作弟兄的责任，所以事情一旦知道了，就该寻求主的引导，豫备进前担当难处，而不要让难处落到别人身上。

## 不要对第三者说到人的短处

### 不要冷酷

### 不要随便称赞人

### 不要奉承谄媚人

有一件事绝对不能作的，就是对第三者说到人的短处。我们若要说人的短处，就只该照着所能说的程度对其本人说，且要在和他独处的时候，不要在有第三者在场的时候说。当欢迎责备，拒绝称赞。堕落的人总是当面称赞人，背后指责人。蒙拯救的人不当面称赞人，也不背后指责人。智慧的人不随便称赞，只有在需要的时候，并且是清楚、有把握的时候，才有称赞。我们不要随便称赞人，尤其不要当面称赞人。我们当面称赞人，会有破坏被称赞者的危险，也会将我们的人格贬低。小人才喜欢当面称赞人；若有人一直当面称赞你，这人若非小人，就是对你别有用心。要知道，受称赞不是好事；因此，我们应要热切、叫人有亲近感。

事奉主者不可奉承谄媚人，也不要接受别人的奉承谄媚。保罗说，『我是要讨人的喜悦么？若我仍讨人的喜悦，我就不是基督的奴仆了。』（加一10下）又说，『我们从来没有用过谄媚的话。』（帖前二5。）我们作主的奴仆，只要讨主的喜悦。



我们不奉承人，就容易变得冷酷；但事奉主者既不要奉承人，也不该冷酷，总要真诚的待人。我们对人不要冷酷，乃要热切。总要叫人对我们有亲近感，让人觉得容易亲近、容易接触。我们一面要有日、月、星的形象，使人觉得我们威武可畏，（参歌六10，）另一面要叫人能亲近我们，能把心中的事告诉我们。在召会中服事人的都得有温暖的味，不是喜欢管闲学，乃是喜欢帮助人，让人觉得可爱。这热切的味不是天生的，乃是出于主的生命。若是天生的热切，就要受对付，因为天生的会出毛病。惟有因着爱主、爱人而有的热切，才是好的。我们服事主，要学习关心别人的事。就一面说，不与人发生关系是对的；但就另一面说，不关心人的事却是不该的。这一点我们要学习分辨：要关心别人，却不问是非。

### 不要应付人

事奉主者待人要热切又真诚，不要应付人，也不要假意待人。我们既不得罪人，也不应付人，乃要给人看见：凡主所喜悦而我们能作的，我们都作。

### 不用手腕

事奉主者乃是不用政治手腕的人。我们自己不作的事，就不要叫别人去作；不要牺牲别人。如果必须牺牲，就要牺牲自己。不该用手腕叫别人牺牲。

### 不要太快答应人

我们不该轻率的给人甚么应许。若要答应人甚么，无论在物质的数字上，或时间的长短上，都要慢慢定规，不要太快答应。一旦答应了，就要照所答应的实现，并且要快快的实现。

### 不要和人有属人的交往

事奉主者要热切的与人接触，但不要和人有属人的交往。我们接触人，需要有主的引导，目的是为着在属灵上得帮助或给人帮助；并且只要在属灵供应上有接触，却没有属人之事的来往。你只能作你人生里的人，你不能作别人人生里的人。但这不是说你有需要不可向人说明，也不是说人需要帮助而你闻不问。总之，要避免过多属人的牵连。

### 不要重看有钱、有势、有名的人

我们在召会中服事，不要重看有钱、有势、有名的人。若是可能的话，不要到他们家里去，宁肯多到无钱、无势、无名的弟兄姐妹家里。在召会中，不要把有钱、有势、有名的弟兄姐妹排在第一。但不是要向他们冷酷，也不是轻看他们，乃是要没有希利尼人，化外人等的分别。（参西三11。）那些『有』的人要自居，我们也不能反对他们，因为我们不可能要求所有的人都作一样的人，我们也不要干涉别人的事；然而，以我们自己的人格来说，我们是不看重『有』的人。

### 不要避难就易

#### 不要露出寒酸气

事奉主者要不怕难，不怕事。一面说，我们应当学习谨慎小心、怕闯祸；然而一遇到难事，就不要避难就易。我们要学习让难事先落在自己身上。在召会中、在主的工作上，越避难，难处就越多。反之，我们若是遇难就应接上去，困难就能过去。

## 苦当争先,甘当让先

我们和弟兄姐妹一同事奉，应当记得『苦当争先，甘当让先』。这是我们在配搭中该有的态度。学奉主者不该在人面前显出贫穷缺乏，露出寒酸气。我们事奉主，的确是拣选穷而苦的路，但我们绝不摆出穷样子叫人可怜，也绝不接受别人的可怜。我们不能接受人因着可怜我们而给我们的东西，我们只接受人因着献给耶和華而给的。

## 不要单独和异性谈话

我们学奉主，需要与各种人接触，但男女的界限要划分清楚。在伊甸园里，撒但能来去自如，就是因为没有墙；然而，新耶路撒冷有高大的墙。（启二一12。）事奉主者的身上也应当有墙，有清楚的界限。若必须和异性接触时，必须有第三者在场；这是提防撒但的陷阱。

## 不要逞能好强

我们事奉主，不要逞能好强。不要一直想显扬自己的能耐。别人不能作的，你总说你能作，这就是血气。

## 不揭穿人的隐情

我们绝对不要揭穿人的隐情。人的秘密若是给我们知道了，应当视为可怕的事，不要揭穿。不要把人的良心对付得叫人为难。我们指责人或对付人的罪，要非常谨慎；要看人能蒙恩到甚么地步而行，不要使人的良心破产。

## 不要一直定罪别人

我们若看到别人的不行，就要给与帮助和供应，不要一直定罪别人，说别人不行。单看人不行而不供应人的，就不能带领人。

## 学习受约束

### 不可争

我们行事为人总要学习受约束。凡不能受约束，没有受压过的，就不能事奉主。

## 不要干涉同工的私人生活

对于同工的私人生活，我们不要干涉，不要过问。即使是同工，我们也要给人私人生活的自由。争是最愚昧、最痛苦、最使人受亏损的事。我们应当怕争如怕毒蛇一样。不只利益不争，理也不争。争利益是卑鄙，争理由是血气。遑争真理也不见得是属灵。主所量给我们的，乃是主的恩典，我们都接受，并且肯为主而分给别人。凡不是主量给我们的，我们一概不争。凡不能胜过『争』的，就不能走前面的路，也不能在弟兄姐妹中间站起来。有时我们可以把理由陈明，但讲过之后，对方若不接受，我们就不争。在真理上我们也不能争，因为圣灵不会与『争』的人同在。我们可以在争之外有谈论，但只到某个限度，绝不越过争的界限；一有争的情形出现，就要停止。因为争里有血气、有肉体。工作和召会都是神的，神不需要祂的仆人出来为祂争；我们不必伸出『乌撒的手』，（撒下六6~7，）神自己会负责。争会带来损伤，并且会留下痕迹；即使事后认罪，痕迹还会留着。所以无论是对是错，都不要争。我们要作不争的人，这样就能只供应召会而不损伤召会。

讲于一九五三年十二月九日、十日、十二日、十四日（四次聚会记录合编）

## 第三章 福音讲台与唱诗

[上一篇](#) [回目錄](#) [下一篇](#)



事奉主之人的话语职事，主要可分为福音与造就两方面。福音方面又包括福音讲台和福音谈话。关于福音讲台，我们要先说到讲台材料的收集以及讲台信息的化成，再说到讲台的灵以及如何导引听众，末了再说到其他注意事项。

### 福音讲台材料的收集

福音讲台的材料主要可以从圣经收集，这包括圣经中的豫表（例如方舟'逾越节等）'圣经中的事例（如路加十九章撒该的事例、约翰四章撒玛利亚妇人的事例等）、圣经中的比喻（如路加十五章的三个比喻）'圣经的明言（如约翰三章十六节、提前一章十五节等）、以及整段的经文（如行传十七章二十二至三十一节所论到的未识之神）。我们也可以参用属灵书报中所刊载从前的福音讲台。此外，我们平常也要收集一些故学（包括我们所迈到具有启发性的事）'比喻（关于一些常识的应用）'和蒙恩者的见证。

我们收集福音材料时，可以根据传福音的主要路线来分类。这些路线包括：神的需要（例如路加十五章父亲接子的比喻，说出父亲需要浪子回家）、人的需要、神的爱、人生的虚空（包括人生的痛苦）'基督的救赎、人的罪恶、撒但（撒但对人的霸占、愚弄、欺骗等）'灭亡（永远沉沦）'神（证明有神'神是怎样的神等）、以及人（人的被造、人生的意义等）。

## 福音讲台信息的化成

一篇福音讲台信息的化成，主要必须根据讲者里面的感觉。必须是我们里面感觉有重量的，也就是能叫我们自己先被感动的，才能感动别人。我们里面的感觉清楚了，就要找出圣经节来表达里面的感觉，也要理出信息的段落。例如，我们若要以『虚空』为题目，就要厘定信息的分段，如：第一段描述人怎样虚空，第二段陈明人虚空的原因，第三段点出人不虚空的方法，就是得着神，末了一段以人如何得着神作结束。有了分段，我们再把平日收集的材料配上，就是一篇相当完整的福音我们为讲台信息寻找材料，有一个基本的原则，就是必须找那些容易摸着人感觉的材料，来配合所讲的题目。例如，我们若要讲『神需要人』这个题目，可以用以下几种材料来配合：

第一，论述爱需要对象（从神的爱讲到神的爱需要对象）。

第二，用『样样都齐备了』这个故事，（路十四15~24，）说到主人需要客人。

第三，用『生命的要求—需要交通』，说到神是最高生命，需要最高的交通（这一点适用于程度较高的对象）。

## 豫备讲者和讲者的灵

豫备福音讲台，不仅要豫备信息的内容，更要豫备我们这个讲信息的人以及我们的灵；为此必须有较多的祷告。我们要在祷告中对付自己、对付灵，有彻底的奉献，并求主作工。从豫备信息到信息讲完，我们要一直运用信心。撒但时常兴风作浪打岔我们，我们总要运用信心，不因撒但所造出来相反的环境而疑惑。另一面，我们要学习跟随灵的带领。虽然我们学先豫备了信息的内容，然而我们到了讲台上，绝对不要受所豫备的内容捆绑，乃要随着灵的带领，让主的灵能自由的借着我们有所发表。

## 讲台的灵

要有好的讲台，必须有好的信息，更必须有好的灵。为此，我们平日要豫备信息，也必须豫备灵。灵是人之真，是人最深处的一部分；可以说，从人最深处出来的就是灵。讲台的灵是指站讲台的人说话时，他的灵出来了。得救的人不只有人的灵，还有神的灵；所以讲台的灵乃是人的灵和神的灵调和，而借着话语释放出来。福音讲台的分量在于传讲信息的人灵能出来。我们的话语不该只是从头脑出来，那是浅的；我们的话语必须带着深处的感觉，从我们深处的灵出来。从头脑出来的只能摸着人的头脑，从深处出来的才能打动人的深处，从灵出来的才能点活人的灵。例如，有的人哭，只能很浅的感动你，这哭就不是从深处出来的。有的人哭，却能感动你的深处，因为这哭是从深处出来的。所以，我们由话语的轻重和深浅，可以分别甚么是出于灵、甚么是出于魂。深的、分量重的是出于灵，浅的、分量轻的是出于魂。

## 灵的培养

我们在讲台上要有灵，平日就要操练灵、培养灵。为此我们需要多有祷告，在主面前认罪对付，在灵里顺服神。我们祷告时要学习少用思想，多凭灵里的感觉。平日说话行事也要多顾到深处灵的感觉，以培养灵。活在思想里、凭知识而活的人，灵就不能出来，并且在属灵上必受亏损。这就是经上所说的：『主叫智慧的人中了自己的诡计。』（林前三19。）我们不仅平日要操练灵，上讲台之前还得重新到神面前，有对付，得洁净，使我们灵里的良心无亏。我们的良心若有控告，我们的灵就起不来。彼得虽曾三次否认主，但他后来传福音时却能刚强的责备听众：『你们弃绝了那圣别公义者，...你1门杀了那生命的创始者，』（徒□14~15»）而他自己却不受责备，因为他已经对付过，良心无亏，不再有控告。此外，我们上讲台之前也要先有时间默想，在灵里进入信息的感觉，叫我们的灵在信息上有分。等我们上了讲台，就要操练不管思想，只运用灵。

## 灵的到来

灵的到来总是借着话；话能出来，灵才能出来。但不是随便甚么话都能叫灵出来，乃是中肯的话才能叫灵出来。要话语中肯，就必须把信息的重点（重要事实）抓牢。灵的到来是根据中肯的话，中肯的话是根据中肯的事实；因此，我们上讲台以前的默想，就是要把自己融入事实里面。此外，灵要出来，就必须摸着感觉。因此，站讲台的人必须摔碎思想而顾到灵里的感觉。有的话语虽然中肯，却不一定能摸着感觉；所以我们不仅要抓牢事实，更要凭灵的感觉讲，让灵能出来。灵出来不一定就是声音高，有时声音虽然低，却有灵的感觉，灵是出来的。

## 讲台上灵的运用

运用灵就是照着里面的感觉，用坚刚的意志把灵送出来。运用灵的人意志要坚刚，要有瞻量（但不是放肆），并且是根据灵的感觉。运用灵的人必须作真人；虚假的人不能运用灵，即使运用灵也是装作的、虚假的。运用灵也要看对方能不能接受，对方若不能接受，讲者就不能那么运用。传讲信息时很难全部时间都运用灵，并且也不用全部时间运用灵。有些时间需要用一些话语来解答人思想上的难处。但这样的话不可太多，以免落到头脑里；并且必须是中肯的话语，好将人的思想集中于信息的重心。所以讲者要掌握运用灵的时机。当你里面被你的话摸着了，同时觉得听众的感觉也被摸着了，就是该不管题目而运用灵的时候。凡该运用灵的时候，定规是我们在讲台上找着了合式的话语。我们上讲台以前，圣灵就在作工，一面在我们里面豫备讲台信息，一面在人里面豫备接受的心。一到讲台上，我们若找着合式的话语，就能摸着听众的心，这就是该运用灵的时候。



## 如何导引听众

导引听众，是指叫听众对讲者有回应，有反应。因此站讲台的人不可单顾自己的道而不顾听众的反应，好像和听众绝缘；那是不对的情形。讲者的话必须摸着听众的感觉。英国的司布真(C. H. Spurgeon)和中国的宋尚节都很会导引听众。

要导引听众，有三个基本条件：

第一，要释放。站讲台的人若不释放就不能导引人。例如，可以用诗歌导引听众。讲台上的人必须唱得释放；若不释放就唱不出来，就是唱出来也不能感动人。

第二，要没有自觉(脸皮厚)。站讲台的人必须忘了害羞，不怕人笑。怕人笑的人，不但不能导引听众，反要被听众的笑导引了。

第三，要有瞻量。有瞻量，灵就能出来而导引听众。要导引听众，也有一些技术方面的讲究。第一，要有特别的口才。当听众的注意力差时，就需要有这种口才来引起注意，也可以说是提灵。第二，声调要有讲究，要柔而刚、雅而强，能与口才配合。第三，表情要能吸引人。第四，若用诗歌导引，要学会起调。第五，有时可以作一些表演，但不宜作得太多或太过。

## 其他注意事项

关于福音讲台，除了上述重要的原则，还有以下该注意的事。

### 声音

我们平日就要在声音方面有操练，学会正确发声法，喉咙要圆。传讲时声音务要让人听得见，开头声音不要太高，过程中也应当有高低轻重之别，并且要配上表情。声音要送到远处，必须从深处发出，而且讲话的速度不可太快。

。

为了保守喉咙不致沙哑，话语不要太冲、太急、太高。此外，喝冷水对喉咙无益，要避免。若是声音沙哑了，还要学习运用喉咙，使其慢慢恢复。

### 表情和姿势

表情要自然，不要装作，不要模仿别人。在台上说话要有表情，但也不要太有表情。重点是表情要真，不要造假。各人的姿势都不同，不要模仿别人，乃要自然。并不是活动就有能力，不动就没有能力；所以在讲台上不要有过度的活动。古怪的姿势务要改正，不要给人不舒服的感觉。

### 控制时间

站讲台的人要敏感，能感受听众的心理和感觉，好控制自己的时间。听众若乐意听，时间又来得及，就可多讲。听众若不乐意，或是时间不敷，就该缩短信息。

### 讲台的避讳

传讲信息要避免以下各种话：叫人起疑惑的话，深奥的话和难懂的辞句，涉及别人长短的话，发生难处的话，与听众观念、眼先、感觉'态度相反的话，引起问题'辩论或冲突的话。

在讲台上，切勿显示自己知识渊博，好像故意让人知道自己懂得很多。我们不要讲自己所不知道的学；不要对圣经作猜想的应用，要避免讲那些没有准确圣经根据的话。总要避免让人以为我们只能自己讲而不能听别人。我们若知道了人的错，不要故意在讲台上讲这错；惟有出于不知道而讲的，才能与错的人有益。以上种种避讳，原则就是不要引起人的反感。

## 福音聚会中的唱诗

唱诗是福音聚会重要的一环，以下我们要来看在福音聚会中带领唱诗该注意的事。首先，唱诗重在表情过于音乐，但仍必须有音乐的规律，不可太粗野。快慢也以表情为标准，为着表情可以有时快，有时慢。为使与会者都能跟得上，有时需要把音调略为调降，比原谱低一点。表情之外也要注意拍子，要自然有规律，但不要太机械化。福音聚会用的诗歌不宜太长，辞句要简短易记，曲调要动听易唱；重要的是带领会众一再重复的唱。宣布唱诗时，不要说『学』，以免使人觉得重担。

带领唱诗要注意聚会的空气。一面，空气是领诗的人带出来的；另一面，带领的人也要随着聚会的空气。唱诗的过程中若有插进的话语，要精粹简洁，用特别的口才解释诗歌的意义。要随着诗歌的字句解说，不要添枝添叶。解说后，要把诗歌的意思应用到人身上。

讲于一九五三年九月一日、三日、八日、九日，十月二十日、二一日、二十七日、二十九日、十一月十七日（九次聚会记录合编）

## 第四章 福音谈话与探望

[上一篇](#) [回目錄](#) [下一篇](#)



福音讲台要有好的收获，必须配上好的福音谈话。真有价值的谈话能摸着人，解决难处，并应付需要。若有强的福音谈话，讲台信息虽然弱，得救的人也必定多。反之，谈话若是弱，即使讲台信息很强，果效也必定不大。因此，福音谈话可以说比福音讲台重要。事实上，谈话比讲台难，因为谈话是无规律的，是涵盖各方面的。召会传福音要有果效，弟兄姐妹就需要在福音谈话上好好操练。

和福音对象谈话的方式，有时是按着人本身的情形，有时是按着他对福音的需要。就着人的情形而言，我们需要知道人大概的种类，好按着人的种类与人谈话。就着人对福音的需要而言，我们需要知道福音的路线，好按着这些路线应付人不同的需要。

福音对象的分类

福音的路线

我们可以把人的情形大致分为二十类：

- (一) 活在罪中者（受罪捆绑的）。
- (二) 虚空派。
- (三) 知识理论派。
- (四) 道德派。
- (五) 自义派。

- (六) 无神派。
- (七) 多神派。
- (八) 厌世派。
- (九) 爱宴乐虚荣派。
- (十) 现实派。
- (十一) 有志有为派。
- (十二) 爱钱派。
- (十三) 爱学问派。
- (十四) 爱名利地位派。
- (十五) 反对派。
- (十六) 多疑派。
- (十七) 忧伤、悲观、痛苦派。
- (十八) 顽固派。
- (十九) 教友派。
- (二十) 无所谓派。

我们需要按着这些不同的类别，以不同的方式和福音对象谈话，带他们接受救恩。详见『台北事奉训练课程纲目』第三题『福音』关于如何对付人的一段（收录于本册文集第六三二至六三七页）。

福音大致可分为以下十条路线，我们可以用这些不同的路线，应付不同种类的人对福音的需要。

#### 第一条路线-

神（证明有神以及神是怎样的一位）：这适用于那些还不承认有神的人。

#### 第二条路线-

神的爱：这适用于（一）以神为太公义、太残忍的人；（二）犯罪刚硬的、反对的、无情的人；（三）灰心失望、厌世、忧伤痛苦、有重担的人；（四）爱虚荣的人。

#### 第三条路线-

神的公义：这适用于（一）不敬畏神的人；（二）有罪的感觉的人；（三）已得救却怕自己未得救的人。神的义有两面，有的人需要看见神定罪方面的义，有的人需要看见神拯救方面的义。对于那些怕自己没有得救的人，可以用约壹一章九节：『我们若认自己的罪，神是信实的，是公义的，必要赦免我们的罪，洗净我们一切的不义。』我们可以用这节安慰他们、坚固他们。也可以用罗马一章十七节：『神的义在这福音上，本于信显示与信，如经上所记：「义人必本于信得生并活着。」』这是说到救我们的义。（约翰福音重在神的爱，以弗所书重在神的恩，罗马书重在神的义。）神的义已经定罪了主耶稣，这义不能再定罪我们。诗歌二百三十五首说，『我为甚么忧惧疑惑？』也可以用来坚固那些怕自己没有得救的人。

#### 第四条路线-

救主基督：这适用于（一）承认有神而不承认耶稣为救主的人；（二）认为耶稣仅仅是圣人的人；（三）以为不需要救主，只靠自己作好的人。

#### 第五条路线-

十字架的救赎：这适用于（一）以为可以靠行善得救的人；（二）以为基督教是劝善宗教的人；（三）觉得自己有罪，以为不能得救的人。第六条路线

-

罪：这几乎适用于各种情形，不过要看时候；特别适用于已经觉得有神，但对罪感觉不深的人。

#### 第七条路线-

人生虚空：这适用于（一）遭迈好的人，给他知道人生虚空；（二）有阅历、有名利、有学问的人，也是给他知道人生虚空，但不宜明指；（三）灰心失望、遭迈不好的人，加深他虚空的感觉，并解释虚空的原因。

#### 第八条路线-

死亡、审判、火湖：这适用于已经觉得死可怕的人，但最好不要明显的题到『死』。

#### 第九条路线-

生命：这适用于（一）讲道德的人；（二）研究人生哲学的人；（三）在社会上有他位的人；（四）注意改良社会的人。

#### 第十条路线-

得救的真理：这适用于（一）不知道自己得救的人；（二）教友派的人。

## 福音探望

我们需要带动弟兄姐妹多作福音探望的事，并且要持久、有恒心的作。在探望福音对象时，我们要学习分辨对方是那一类的人，根据前述人的分类和福音的路线和他们谈话，带他们认识并接受救恩。对于人的疑惑、为难、以及特意反对的问题，我们不必答复。当然，对于正当的问题，我们能替人解决并且对人有益的，就可以答复。原则上不要被人的问题打扰，乃要尽量在正面给人一些福音的内容、实际有用的话语，避免与人辩论。最重要的是为人祷告。每次探望前后都要祷告。探望后把探望的结果在祷告中带到主面前，经过一段时期祷告透了，再去探望。



## 第五章 造就讲台

[上一篇](#) [回目錄](#)



召会的讲台信息有一半以上是造就性、教育性的。关于造就讲台材料的收集、讲台信息的化成、灵的运用、如何导引听众等，原则上都与福音讲台相同（见第三章），此处不再赘述。以下我们要点出关于造就讲台的一些要领。

### 站讲台者两面基本的条件

站讲台者必须具备以下两面基本的条件：第一，有生命的经历。我们自己必须有经历，续能按着生命的路线带领别人。第二，有真理的认识。我们要有真理的认识，才能把生命的经历讲出去；为此必须多下功夫读圣经和属灵书报。生命的经历能增加真理的认识，真理的认识也能增加生命的经历；二者是相辅相成的。所以在生命和真理两方面都要多追求，生命的经历和真理的认识才是造就讲台的真实材料。

### 信息要有中心

福音讲台有时能因着零碎的话叫人得救，但造就讲台必须有中心，把基本的重点集中的打到弟兄姐妹里面，好叫他们得到好的属灵基础。基本的重点既打在弟兄姐妹中间，新得救的人进来也就自然会得到这些东西。不只一篇讲台要有中心，一个时期中的讲台都要有中心。不只讲台要有中心，探望谈话也要有中心。讲台要有中心，必须平日多有豫备，好有丰富的材料。

## 要有系统和路线

### 接受临时的灵感和口才

造就信息是教育性的，应该有系统和路线。我们要在主面前有学习，根据地信徒的情形和需要，跟随里面的负担找出路线来。连续的信息应当有系列性，但在相接绩的几篇信息中，每篇都要自成一个段落，叫不接续听的人也能领会。在讲台上传讲信息时，不能单靠所豫备的材料，乃要随时接受新灵感、新亮光，随时接受圣灵给的新话语，但信息的中心仍然不变。讲台最强、最活、最感动人的地方，就在于有新的话语出来，因为新的口才、话语容易叫灵出来。这些临时得着的新材料，乃是根据我们对圣经的认识，以及我们平素生命的经历。我们对圣经要认识得透，这样新的亮光一来，口才也就来了。同时，我们生命的经历若是多，在讲台上就能讲出比我们所豫备更多的内容。我们平日所读的书报、所听见的信息，也是临时口才的根据。

### 应当有『道』也有『路』

讲台的信息应当有『道』也有『路』。『道』是陈明所讲之事的重要、所讲之道的意义、以及所讲之事的来源。『路』是指明如何得着所讲之事。讲台最难的地方就是陈明所讲之事的来源，来源能讲得通，讲台就强了。例如，我们若讲『成圣』，就要讲出成圣的来源乃是神的生命在我们里面的要求。讲台的基本原则是说『实』，就是说到人里面所有的光景，也就是把讲台的道说到人里面去；说『实』感动力最大。讲来源也就是要讲到人身上来，把讲台上的道说到人里面。因为一切属灵事物都在神里面，而神又是灵住在我们里面，所以把来源说到人里面才能摸着人。

## 要有好的根据以及好的应用

造就讲台要有好的根据，必须在生命上有毅深、毅远的经历，对真理有扎实、丰富的认识，更要有好的应用。不可凭空想出道理，所讲的必须是自己经历过的，在自己生命里所接触过的东西。经历有了，再找真理来配合，把经历借着合式的真理讲出来。讲的是真理，却是以经历为骨架，这样的讲台才有能力。所讲的道理不可超过感觉，必须是道理配合感觉，重在感觉而用道理来配合。

## 摸感觉以及加强负担

好的讲台不仅要打动人的情感，更要用话语把具体的内容作到人的感觉里去，这是讲台的秘诀。在传讲过程中，必须至少找出一点是能摸着人的感觉的。摸着感觉是讲台最强的地方，所以一摸着感觉，灵就要出来，一直在那一点上很重的打。因此传讲时必须一直注意听众的反应；若发现听众的表情有不明白的时候，就不可一直讲下去，应当回头再解释。在豫备讲台时，要找出信息里有那一点最能摸人的感觉；摸人感觉的材料是讲台最好的材料。凡人身外的东西很难摸着人的感觉，切身的事物才容易摸着人，所以要在人切身的故事上打感觉。在传讲以前可以先以自己为试验，能摸着自己感觉的，才能摸着别人的感觉；听道的人哭的地方，定规是讲者自己哭的地方。找着摸感觉的点之后，就要找话语和口才，用比方、故事、或见证，找出说法来。平常的话不能摸着感觉，必须有特别的口才。

『口才』，（徒十八24，）也就是『发表』，（弗六19，林前一5.）在希腊文是logos，娄格斯，就是话语。能说得出的话语就是口才，这是神在你里面所给你而发表出来的话语，不是指动听流利的『口才』，乃是经过祷告、默想、思索，找出摸感觉的点，再找出人里面的实情，然后找出话语把那情形陈明出来。所以要研究人里面的光景，找出能道破的话语。豫备讲台就是需要在这些点上花工夫。

在上讲台之前还得求主加强负担，在默想中把自己带到所要讲的事上。要把这件事当成重担压在你身上，这样才能很强的摸着人的感觉。要有说得出的话语，必须先有压得进的负担。在里面接受负担，在外面找话语，由里面的负担所榨出来的话语才能很强的摸着人。

讲于一九五三年十一月十九至二十日、二十四至二十六日，十二月一日至二日（七次聚会记录合编）